

TEAMVERSTÄRKUNG GESUCHT

VERTRIEBSMITARBEITER (m/w/d) FÜR DEN BEREICH VERTRIEB INTERNATIONAL



Als ein dynamisches und innovatives Unternehmen, konstruieren und bauen wir individuell zugeschnittene vollautomatische Kanalballepressen für unterschiedlichste Verdichtungsaufgaben weltweit.

Eingebettet in eine starke Unternehmensgruppe, zählen zu unseren Kunden allen namhaften Unternehmen der Sekundärrohstoffwirtschaft. Nach deren Maßgabe und Einschätzung zählen unsere Produkte zu hochwertigen Investitionsgütern mit dem höchsten Anspruch an Wirtschaftlichkeit, Verfügbarkeit und Robustheit.

Diesem Anspruch fühlen wir uns stetig verpflichtet. Zum weiteren Ausbau unserer Marktposition suchen wir daher Teamkolleginnen und -kollegen, die unsere Visionen und unseren Qualitätsgedanken uneingeschränkt teilen.

DAS BIETEN WIR

-  UNBEFRISTETER ARBEITSVERTRAG
-  WETTBEWERBSFÄHIGE UND LEISTUNGSBEZOGENE VERGÜTUNG
-  30 TAGE URLAUB
-  BETRIEBLICHE ALTERSVORSORGE / VWL
-  FIRMENFITNESS MIT WELLPASS
-  BIKE-LEASING
-  FREIWILLIGE SONDERZAHLUNGEN
-  TOLLE FIRMENEVENTS

UND NOCH VIELES MEHR ...

- Moderner Arbeitsplatz in einem innovativen, wachsenden Unternehmen
- Freiräume für eigenverantwortliches Arbeiten und Mitgestaltung
- Duz-Kultur im Unternehmen

INTERESSE GEWECKT?



Sende Deine Bewerbungsunterlagen an:
bewerbung@unotech.de

DEINE AUFGABEN

- Betreuung und Unterstützung unserer internationalen Vertriebspartner
- Vertrieb unseres Produktportfolios auf dem internationalen Markt
- Ausbau und Weiterentwicklung der internationalen Vertriebsaktivitäten und des Vertriebspartnernetzes
- Optimierung der bestehenden Vertriebsstrukturen
- Strategische Vertriebs-/Marktanalyse zur Erschließung neuer internationaler Märkte
- Abwicklung und Betreuung von Projekten
- Mitwirkung an der Schnittstelle zwischen Kundschaft, Außendienst, Technik, Service und Logistik

DEINE QUALIFIKATION

- Abgeschl. Studium im Vertriebsingenieurwesen oder abgeschl. kaufm. Ausbildung mit technischer Zusatzausbildung
- Vertriebs Erfahrung im Bereich Maschinenbau wünschenswert
- Sehr gute Englischkenntnisse und weitere Fremdsprachenkenntnisse wünschenswert
- Hohe Kunden- und Serviceorientierung
- Selbstständige, strukturierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Begeisterungsfähigkeit, Überzeugungskraft und verkäuferisches Geschick
- Reisebereitschaft